

# Sales Pack - <https://www.conova.com>

Interne Arbeitsunterlage – Stand: 28.01.2026

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                   |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <div><b>USPs vs Wettbewerb</b><ul style="list-style-type: none"><li>• Persönliche Betreuung und Support direkt in Österreich gewährleisten schnelle Reaktionszeiten und individuelle Lösungen. – Betrieb eigener Rechenzentren in Salzburg-Maxglan und Hallein mit lokalem Support-Team.</li><li>• Maximale Datensicherheit durch Betrieb in zertifizierten Rechenzentren schützt sensible Unternehmensdaten zuverlässig. – ISO 27001 und EN 50600 Zertifizierungen bestätigen höchste Sicherheitsstandards.</li><li>• Regionale KI-Plattformen erfüllen alle gesetzlichen Anforderungen und bieten volle Kontrolle über Daten und Prozesse. – Hosting und Housing ausschließlich in österreichischen Rechenzentren mit klarer Einhaltung regionaler Datenschutzvorgaben.</li><li>• Flexible Flat-Rate-Pakete ermöglichen volle Kostenkontrolle und Anpassung an unterschiedliche Unternehmensgrößen. – Angebot verschiedener Paketgrößen für KMU bis Großunternehmen mit transparenten Preisen.</li><li>• Hochperformante GPU-Infrastruktur unterstützt skalierbare Enterprise-Lösungen für anspruchsvolle KI-Anwendungen. – Erfolgreiche Migration von SAP-Betrieb ohne Unterbrechungen und Hybrid Cloud Partnerschaft mit großen Hyperscalern.</li><li>• Breites Branchen-Know-how ermöglicht passgenaue Lösungen für IT, E-Commerce, ERP, Sportdigitalisierung und Hochschulen. – Referenzen namhafter Kunden wie AustroCel, AGILOX, Hawle, Axess, Maschinenring, Salzburg AG und FOESV.</li><li>• Consulting für KI-Konzepte unterstützt Unternehmen bei der strategischen Umsetzung von KI-Projekten. – Erfahrung in der Entwicklung und Implementierung individueller KI-Strategien für Großkunden.</li></ul></div> | <div><b>Zielgruppen</b><ul style="list-style-type: none"><li>• Gatekeeper in IT-Abteilungen</li><li>• IT-Leiter in mittelständischen und großen Unternehmen</li><li>• Geschäftsführer und CEOs mit Fokus auf Digitalisierung</li><li>• IT-Infrastruktur-Leiter in E-Commerce und ERP-Unternehmen</li><li>• Key Account Manager in technologiegetriebenen Branchen</li><li>• IT-Verantwortliche in Hochschulen und Sportdigitalisierung</li></ul></div> | <div><b>Gesprächsaufhänger - Gatekeeper</b><ul style="list-style-type: none"><li>• Kurze Frage: Wer verantwortet bei Ihnen AI Services und Managed LLM bzw. den passenden Ansprechpartner dafür?</li><li>• Ich rufe wegen AI Services und Managed LLM an – es geht um Persönliche Betreuung und Support direkt in Österreich gewährleisten schnelle Reaktionszeiten und individuelle Lösungen.. Wer ist dafür intern zuständig?</li><li>• Wir unterstützen Gatekeeper in IT-Abteilungen, IT-Leiter in mittelständischen und großen Unternehmen, Geschäftsführer und CEOs mit Fokus auf Digitalisierung dabei, schneller zu Ergebnissen zu kommen. Mit wem sollte ich dazu kurz sprechen?</li><li>• Ich brauche nur 30 Sekunden: Wer entscheidet bei Ihnen über AI Services und Managed LLM?</li><li>• Geht bei Ihnen so etwas eher über Einkauf oder Fachbereich? Wer wäre der richtige Einstieg?</li></ul></div> |
| <div><b>Gesprächsaufhänger - GF/Bereichsleiter</b></div>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                   | <div><b>Was vermeiden</b></div>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        | <div><b>Gesprächsleitfaden (kurz)</b></div>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |

- conova communications GmbH – kurze Einordnung: Wir haben Hinweise gesehen, dass AI Services und Managed LLM für Ihr Umfeld relevant ist. Passt das grundsätzlich?
- Was ist bei Ihnen aktuell der größte Engpass rund um AI Services und Managed LLM (Kosten, Zeit, Qualität, Kapazität)?
- Wenn wir Persönliche Betreuung und Support direkt in Österreich gewährleisten schnelle Reaktionszeiten und individuelle Lösungen. liefern können: Welche 1–2 Kriterien wären für Sie ein No-Go bzw. Must-have?
- Arbeiten Sie aktuell mit einem Anbieter in dem Bereich – oder wird intern gelöst?
- Wie sieht Ihr Entscheidungsprozess aus: Fachbereich, Einkauf, GF – wer ist typischerweise involviert?

- Nicht mit Features starten – zuerst Problem/Outcome klären.
- Keine langen Monologe; nach 1–2 Sätzen eine Frage stellen.
- Keine Vermutungen als Fakten verkaufen – immer als Hypothese formulieren.
- Nicht über „wir sind die Besten“ argumentieren – mit konkreten Nutzenpunkten.
- Keine Preis-Diskussion ohne Rahmen (Scope, Volumen, Anforderungen).
- Keine internen Beispiel-Namen/Briefing-Beispiele erwähnen.

- conova communications GmbH – kurze Einordnung: Wir haben Hinweise gesehen, dass AI Services und Managed LLM für Ihr Umfeld relevant ist. Passt das grundsätzlich?
- Was ist bei Ihnen aktuell der größte Engpass rund um AI Services und Managed LLM (Kosten, Zeit, Qualität, Kapazität)?
- Wenn wir Persönliche Betreuung und Support direkt in Österreich gewährleisten schnelle Reaktionszeiten und individuelle Lösungen. liefern können: Welche 1–2 Kriterien wären für Sie ein No-Go bzw. Must-have?
- Arbeiten Sie aktuell mit einem Anbieter in dem Bereich – oder wird intern gelöst?
- Wie sieht Ihr Entscheidungsprozess aus: Fachbereich, Einkauf, GF – wer ist typischerweise involviert?

# Sales Pack - <https://www.conova.com>

Interne Arbeitsunterlage – Stand: 28.01.2026