

Profil des Vertriebsassistenten

- Schwierigkeitsstufe: medium
- Position: CEO
- Merkmale: Technische Expertise, Detailorientiert, Preisorientiert, Qualitätsorientiert, Skeptisch, Zeitlich eingeschränkt, Traditionell

Top 5 Wettbewerber

- Swagelok – Bietet ebenfalls schweißlose Rohrleitungssysteme mit Fokus auf Qualität und Zuverlässigkeit, ist international stark vertreten und hat umfangreiche Erfahrung in der Industrie.
- Parker Hannifin – Großer Anbieter von hydraulischen Komponenten und Rohrleitungssystemen mit umfassendem Produktportfolio und globaler Präsenz, bekannt für technische Innovationen.
- Eaton Hydraulics – Spezialisiert auf hydraulische Systeme und Rohrleitungen, bietet Komplettlösungen von der Planung bis zur Montage mit starkem Fokus auf Qualität und Service.
- Stauff – Führender Hersteller von Rohrleitungskomponenten und Verbindungstechnik mit hoher Produktqualität und umfangreichem Serviceangebot, stark im industriellen Umfeld.
- Hansa-Flex – Bietet schweißlose Rohrleitungssysteme und hydraulische Lösungen mit umfassendem Service und schneller Verfügbarkeit, stark im deutschsprachigen Raum.

USPs vs Mitbewerb

- GS Hydro Austria GmbH bietet schweißlose Rohrleitungssysteme, die eine sichere und schnelle Installation ohne Schweißarbeiten ermöglichen. – Erfahrung mit über 100 großen hydraulischen Rohrleitungsprojekten und 6 internationalen Verbindungsarten ohne Schweißen.
- Das Unternehmen ist Komplettanbieter von der Planung über Konstruktion und Vorfertigung bis zur Montage der Rohrleitungssysteme. – Eigene unabhängige Design- und Konstruktionsteams gewährleisten maßgeschneiderte Lösungen und systematische Betreuung.
- GS Hydro Austria GmbH garantiert höchste Qualität durch strenge Kontrollen und bietet eine dreijährige Garantie auf die Produkte. – Langjährige Erfahrung von über 15 Jahren und Teilnahme an mehr als 10 nationalen Schlüsselprojekten unterstreichen die Zuverlässigkeit.
- Die Lösungen sind speziell auf industrielle Kunden, Hersteller und Endnutzer im Schiffbau und der maritimen Technik ausgerichtet. – Breite internationale Erfahrung, unter anderem in China, Österreich und Deutschland, sichert Anpassung an verschiedene Branchenanforderungen.
- Die Rohrleitungssysteme sind technisch fundiert und effizient, was Kosten senkt und Ausfallzeiten minimiert. – Über 100 erfolgreich abgeschlossene Projekte belegen die Praxistauglichkeit und Wirtschaftlichkeit der Systeme.
- GS Hydro Austria GmbH bietet umfassende Unterstützung durch eigene Konstruktionsteams und systematische Projektbegleitung. – Die Kombination aus Planung, Fertigung und Montage aus einer Hand reduziert Schnittstellen und erhöht die Termintreue.
- Die Produkte sind international anerkannt und erfüllen hohe Qualitätsstandards, was das Risiko von Ausfällen deutlich reduziert. – Teilnahme an mehr als 10 nationalen Schlüsselprojekten und strenge Qualitätskontrollen sichern die Produktqualität.

Zielgruppen

- Technische Leiter in der Industrie
- Einkaufsleiter in produzierenden Unternehmen
- Projektmanager im Schiffbau und maritimen Bereich
- CEO von Industrieunternehmen
- Technische Leiter in der Herstellung hochwertiger Ausrüstungen
- Einkaufsleiter internationaler Industrieunternehmen

Gesprächsaufhänger – Gatekeeper

- Kurze Frage: Wer verantwortet bei Ihnen schweißlose Rohrleitungssysteme bzw. den passenden Ansprechpartner dafür?
- Ich rufe wegen schweißlose Rohrleitungssysteme an – es geht um GS Hydro Austria GmbH bietet schweißlose Rohrleitungssysteme, die eine sichere und schnelle Installation ohne Schweißarbeiten ermöglichen.. Wer ist dafür intern zuständig?
- Wir unterstützen Technische Leiter in der Industrie, Einkaufsleiter in produzierenden Unternehmen, Projektmanager im Schiffbau und maritimen Bereich dabei schneller zu Ergebnissen zu kommen. Mit wem sollte ich dazu kurz sprechen?
- Ich brauche nur 30 Sekunden: Wer entscheidet bei Ihnen über schweißlose Rohrleitungssysteme?
- Geht bei Ihnen so etwas eher über Einkauf oder Fachbereich? Wer wäre der richtige Einstieg?

Gesprächsaufhänger – GF/Bereichsleiter

- GS Hydro Austria GmbH – kurze Einordnung: Wir haben Hinweise gesehen, dass schweißlose Rohrleitungssysteme für Ihr Umfeld relevant ist. Passt das grundsätzlich?
- Was ist bei Ihnen aktuell der größte Engpass rund um schweißlose Rohrleitungssysteme (Kosten, Zeit, Qualität, Kapazität)?
- Wenn wir GS Hydro Austria GmbH bietet schweißlose Rohrleitungssysteme, die eine sichere und schnelle Installation ohne Schweißarbeiten ermöglichen. liefern können: Welche 1–2 Kriterien wären für Sie ein No-Go bzw. Must-have?
- Arbeiten Sie aktuell mit einem Anbieter in dem Bereich – oder wird intern gelöst?
- Wie sieht Ihr Entscheidungsprozess aus: Fachbereich, Einkauf, GF – wer ist typischerweise involviert?

Sales Pack – <https://www.gs-hydro.com>

Interne Arbeitsunterlage – Stand: 10.02.2026

Was vermeiden

- Nicht mit Features starten – zuerst Problem/Outcome klären.
- Keine langen Monologe; nach 1–2 Sätzen eine Frage stellen.
- Keine Vermutungen als Fakten verkaufen – immer als Hypothese formulieren.
- Nicht über „wir sind die Besten“ argumentieren – mit konkreten Nutzenpunkten.
- Keine Preis-Diskussion ohne Rahmen (Scope, Volumen, Anforderungen).
- Keine internen Beispiel-Namen/Briefing-Beispiele erwähnen.

Gesprächsleitfaden (kurz)

- GS Hydro Austria GmbH – kurze Einordnung: Wir haben Hinweise gesehen, dass schweißlose Rohrleitungssysteme für Ihr Umfeld relevant ist. Passt das grundsätzlich?
- Was ist bei Ihnen aktuell der größte Engpass rund um schweißlose Rohrleitungssysteme (Kosten, Zeit, Qualität, Kapazität)?
- Wenn wir GS Hydro Austria GmbH bietet schweißlose Rohrleitungssysteme, die eine sichere und schnelle Installation ohne Schweißarbeiten ermöglichen. liefern können: Welche 1–2 Kriterien wären für Sie ein No-Go bzw. Must-have?
- Arbeiten Sie aktuell mit einem Anbieter in dem Bereich – oder wird intern gelöst?
- Wie sieht Ihr Entscheidungsprozess aus: Fachbereich, Einkauf, GF – wer ist typischerweise involviert?